

**ALLEVAMENTO E  
INNOVAZIONE:  
LA DIFFERENZA  
LA FANNO LE PERSONE**

SOC. AGR. "TRESTAE"

**Intermizoo**

**C.P.S. e A.P.A.  
Padova**

**lattebusche**

*insieme per gli allevatori*

**Fiera di Cremona -Silvia Toniolo – Soc. Agr. Trestae**

*Soc. Agr. Trestae  
nasce nel 1991 dalla fusione di tre piccole stalle:  
l'unione fa la forza.*



**1991: 170 vacche con 16.000 q.li di quota**

*1991: 170 vacche con 16.000 q.li di quota  
2000: 280 vacche con 27000 q.li di quota*

*Nel 2000 con l'uscita di un socio si realizza una nuova stalla per 280 capi utilizzando la vecchia per le manze.*



*Nel 2009 con l'uscita del secondo socio la quota è stata acquistata da me e mia sorella*

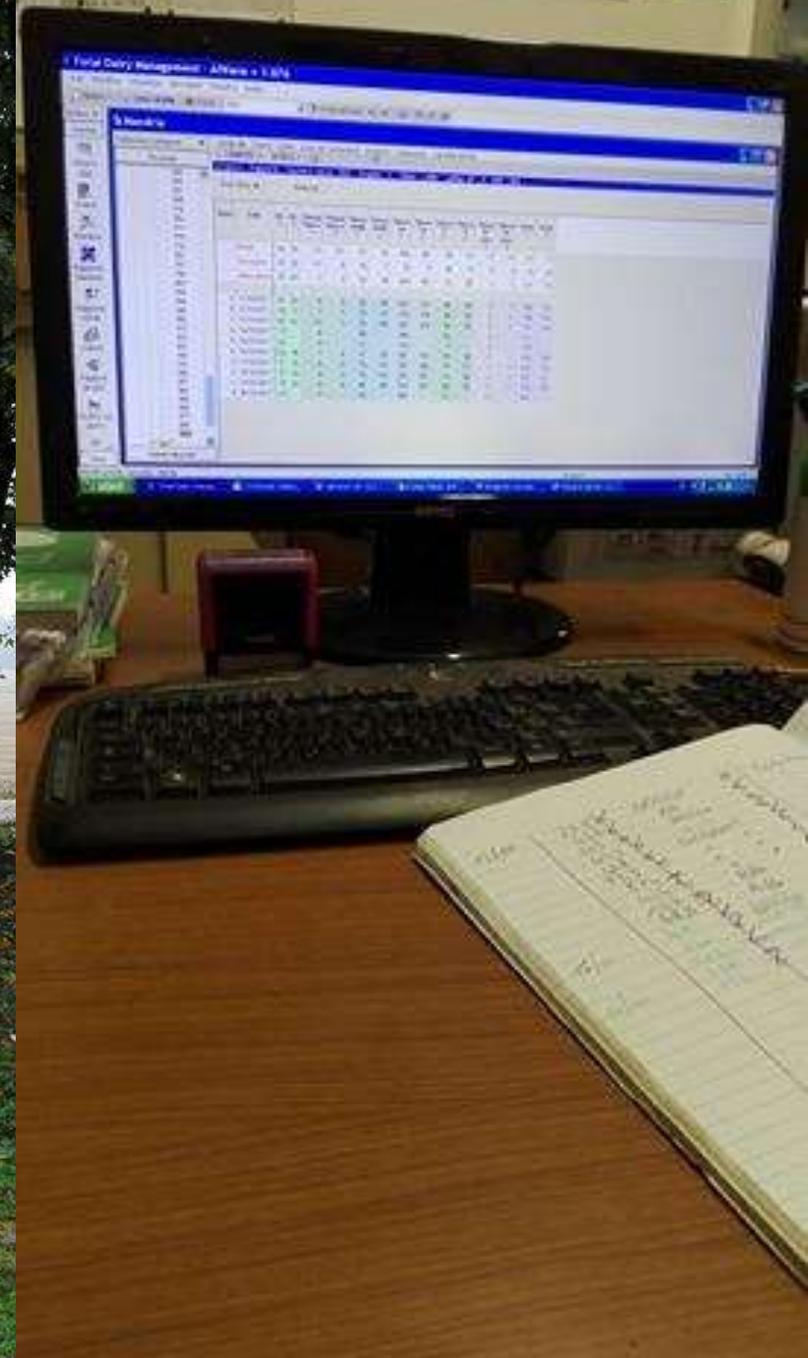
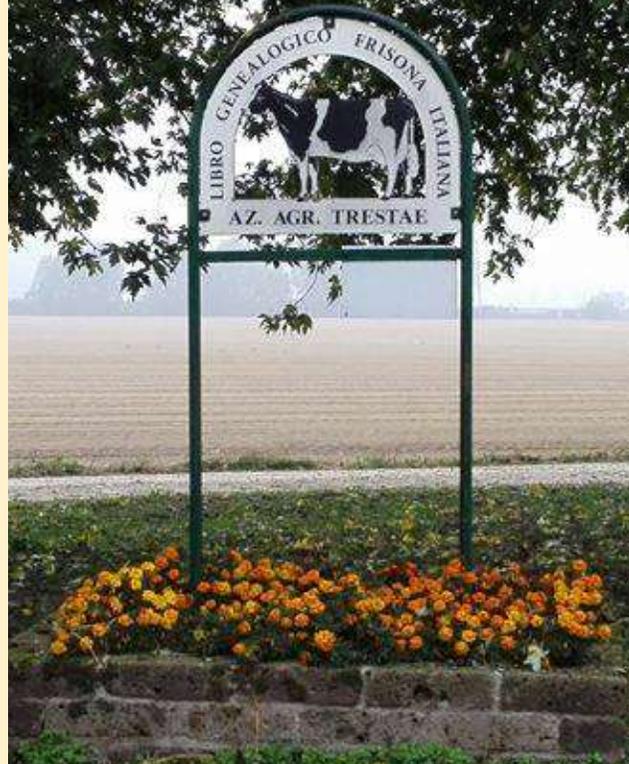
*Mio padre voleva trasmetterci la sua passione per l'agricoltura*

*1991: 170 vacche con 16.000 q.li di quota  
2000: 280 vacche con 27000 q.li di quota  
2009: 500 cuccette con 44000 q.li di quota*



1991: 170 vacche con 16.000 q.li di quota  
2000: 280 vacche con 27000 q.li di quota  
2009: 500 cuccette con 40000 q.li di quota

*Investimento su  
podometri e  
lattometri per  
gestione stalla:  
aiuto al  
miglioramento  
della fertilità ed  
inizio dell'analisi  
dati*



*1991: 170 vacche con 16.000 q.li di quota  
2000: 280 vacche con 27000 q.li di quota  
2009: 500 cuccette con 44000 q.li di quota*

*Nel 2012 mi sono laureata ed ho iniziato a lavorare a tempo pieno in azienda: la decisione è stata graduale e verificata anche con lavori extra-aziendali*





*Entrando definitivamente in azienda abbiamo deciso di prendere in affitto il Centro Allevamento La Barbariga, centro precedentemente gestito dall'APA di Padova per l'allevamento di manze conto terzi*



*Nasce così La Riviera Soc. Agr.*

*Dove oggi alleviamo circa 600 capi di cui 350 di nostra proprietà (Az. Agr. Trestae) e 250 di altri allevatori delle province di Modena e di Mantova*

*In questi anni abbiamo sviluppato in entrambe le aziende un sistema di controllo di gestione molto più accurato!*



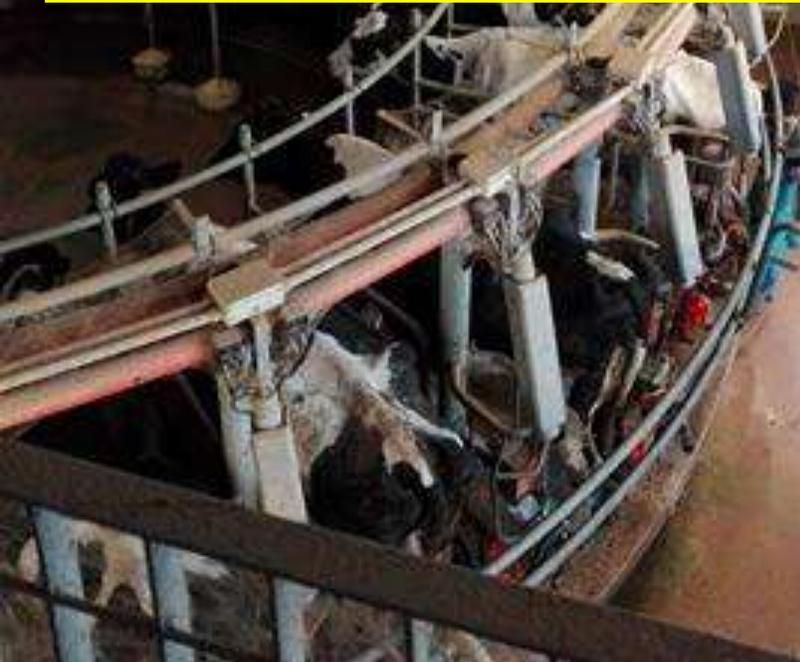
- 1. Autocontrollo IOFC giornaliero*
- 2. Pesatura di tutti i prodotti provenienti dalla campagna*
- 3. Inserimento ed analisi dati gestione stalla*
- 4. Contabilità accurata*
- 5. Valutazione degli investimenti effettuati e da effettuare*



**Andamento prezzo del latte in Italia 2006-2017  
(Prezzo medio Lombardia - €/100 litri - Dati CLAL)**



*La stalla sotto controllo ci ha permesso di prendere la direzione giusta anche in periodi di volatilità dei prezzi*



**Con l'autocontrollo dell'IOFC giornaliero abbiamo sotto controllo ogni giorno il 50-60% dei costi e circa l'85% dei ricavi**



- 
- Excellent
  - Good
  - Satisfactory
  - Poor



**Da due anni analizziamo con scrupolo i bilanci aziendali rilevandone i punti critici. Ogni sei mesi controlliamo i bilanci e ne proiettiamo uno di previsione**

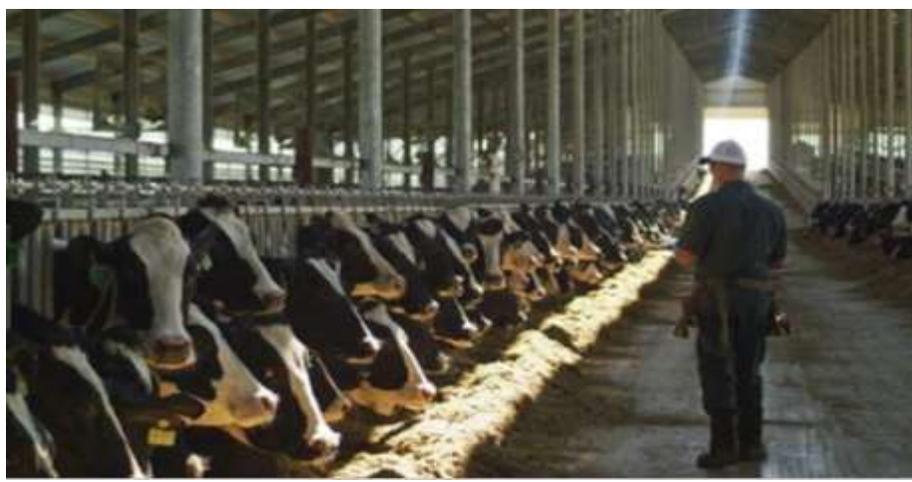
***In due anni grazie a questi sistemi di controllo abbiamo abbassato il punto di pareggio di circa 5 euro per 100 litri di latte prodotto***



*1991: 170 vacche con 16.000 q.li di quota  
2000: 280 vacche con 27000 q.li di quota  
2009: 500 cuccette con 40000 q.li di quota  
OGGI: 1200 capi allevati tra le due aziende  
con 48000 q.li di quota*

**200 HA di  
terreni  
coltivati.  
Autocontrollo  
gestionale  
implementato.**





*Che consiglio daresti ad un  
giovane che entra ora in  
azienda?*



***Un consiglio che darei ai giovani agricoltori è di non sottovalutare la gestione dei dati, perché come tutte le grandi aziende/industrie di successo, che svolgono dei controlli quotidiani e scrupolosi ed hanno sotto controllo i propri movimenti, anche le aziende agricole, che spesso non li svolgono, possono prendere spunto e da questo portare la propria azienda al successo***

*Grazie per  
l'attenzione!*

SOC. AGR. "TRESTAE"

**Intermizoo**

C.P.S. e A.P.A.  
Padova

lattebusche

*insieme per gli allevatori*

*Fiera di Cremona -Silvia Toniolo – Soc. Agr. Trestae*